DE BOL.COM VAN DE METAALINDUSTRIE

KOMT NAAR BELGIË

247TailorSteel biedt 'tailored' plooi- en lasersnijwerk voor plaat- en buismateriaal. De klant kan dit de klok rond en binnen de minuut bestellen via 'Sophia®, de persoonlijke online assistente. Een ongeëvenaarde capaciteit, een sterke klantgerichte salesforce en een sterk doorgedreven digitalisatie stellen het bedrijf in staat om het product volgens de afgesproken prijs en termijn bij de klant te krijgen, netjes verpakt. Om nog beter tegemoet te komen aan de noden van Belgische klanten komt er binnenkort een vestiging in dat land.

BELG NOG VLOTTER BEDIEND

"De Belgische markt is voor ons erg aantrekkelijk", verklaart CEO Carl Berlo. "Niet alleen omwille van nabijheid en de taal. Je hebt er heel wat machinebouwers en metaalbewerkingsbedrijven die efficiënter willen werken. Onze Belgische klanten groeien niet alleen enorm in aantal en gezamenlijke omzet, maar ook in belangstelling voor ons. Als groep komen we momenteel qua groeicijfers ruim boven de 60% uit, in België ruim boven de 100%. We willen hen dan ook graag nog sneller kunnen bedienen, waarbij een lokale productievestiging een logische stap is. Aangezien bereikbaarheid deel is van onze bedrijfsfilosofie, zoeken we ook voor deze vijfde vestiging een ligging dicht bij de autosnelweg."

EFFICIËNT EN LEVERBETROUWBAAR

Dankzij een sterk doorgedreven digitaliseringsbeleid kan 247TailorSteel ondanks de materiaaltekorten een leverbetrouwbaarheid van meer dan 99% bereiken. Via het online portaal Sophia® uploadt de gebruiker een gedigitaliseerde tekening van zijn object - een plaatje of stukje buis - of assemblage naar het systeem. Binnen de minuut kent die de haalbaarheid en

247TailorSteel wil tevreden klanten én werknemers - propere, lichte productiehallen met veel groen dragen daartoe bij

Ook AGV's spelen een belangrijke rol in het verwerken van de vele orders

kostprijs, en kan die het levertijdstip kiezen - afhankelijk van de afstand al na 48 uur.
Op basis van de input bepaalt Sophia® het benodigde materiaal, waarna de inkoopopdracht naar de leverancier gaat. Bij levering, gaat een van de vele machines aan de slag op het door het systeem berekende tijdstip. "Ook in het weekend", aldus de CEO. "We werken 24/7. Eigenlijk zijn we een soort e-commercebedrijf, de bol.com van de metaalsector zeg maar."

ONGEËVENAARDE CAPACITEIT

Het bedrijf heeft massa's state-of-the-artmachines in zijn vestigingen – in Varsseveld alleen al zo'n 40. "Die capaciteit biedt ons verschillende voordelen", weet Carl. "We verwerken enorme aantallen orders, wat toelaat om buitengewoon efficiënt te nesten, zodat we de hoeveelheid afval per plaat of buis minimaal houden. Dat maakt het voor ons én voor de klant goedkoper."
"Bovendien zijn alle machines gekoppeld en genereren die heel wat bruikbare data. We zoeken continu hoe we die kunnen benutten om efficiënter te werken qua materiaalgebruik, maintenance ... We delen die kennis zelfs met de machinebouwers van onze machines, om die keten van partnerschap zo goed mogelijk vorm te geven."

OUTSOURCEN ALS UITKOMST

"Ook zoeken we hoe we de vele mogelijkheden van onze machines maximaal en veilig kunnen ontsluiten richting onze klanten. Voor heel wat bedrijven is het niet interessant meer om zélf een plaatlaser of plooibank te hebben. Zij kunnen hun bestelcomputer rechtstreeks op onze verkoopcomputer koppelen.
Dat bespaart hen de benodigde ruimte voor de productiemachines, het onderhoud ..."

247TailorSteel biedt kwaliteit over de hele lijn - tot en met de verpakking

247 TAILOR STEEL.com
ON DEMAND. ON TIME.

247TAILORSTEEL
MARKENWEG 11
7051 HS VARSSEVELD
+31315270370
sales@247tailorsteel.com
www.247TailorSteel.com